

Unser Mandant gehört zu den Top-Adressen der nationalen und internationalen Logistikdienstleister mit den Schwerpunkten Kontraktlogistik, Landverkehre, See- und Luftfracht sowie Supply Chain Management. In seinem Auftrag suchen wir für den Standort in Baden-Württemberg einen fachlich wie menschlich überzeugenden:

## Business Development Manager (m/w) Kontraktlogistik

### Was erwartet Sie?

- ▲ Gewinnung von Neukunden für die Kontraktlogistik in der Region
- ▲ Planung und Durchführung von Kontraktlogistik-Verkaufsaktivitäten
- ▲ Bearbeitung von Ausschreibungen inkl. Kundenpräsentation und Verhandlung
- ▲ Aufbau nachhaltiger Beziehungen zu Potentialkunden
- ▲ Entwicklung einer Potentialpipeline
- ▲ Aufspüren von logistischen Trends und Kundenanforderungen
- ▲ enge Abstimmung mit allen Beteiligten im Sinne eines erfolgreichen cross-sellings
- ▲ Kalkulation und Angebotserstellung
- ▲ regelmäßiges Reporting

### Was erwartet unser Mandant von Ihnen?

- ▲ Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Logistik, gerne zusätzliche Ausbildung als Kaufmann-/ frau für Spedition und Logistikdienstleistungen
- ▲ fundierte Erfahrungen im Bereich Kontraktlogistik
- ▲ Marktkennntnisse der (Kontrakt) Logistik
- ▲ technisches Verständnis für den Bereich Lagerlogistik
- ▲ positive Ausstrahlung, souveräner Auftritt
- ▲ stark in der Kommunikation
- ▲ Kreativität , Überzeugungskraft, Engagement
- ▲ Entscheidungsfreude und Zielstrebigkeit
- ▲ fließend Englisch in Wort und Schrift
- ▲ sehr gute Office Kenntnisse

---

*Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Foto und Gehaltswunsch sowie Ist-Einkommen - evtl. mit Lebenslauf vorab - per e-Mail (max. 5 MB) an unsere Mailadresse.*

*Wir sichern Ihnen absolute Vertraulichkeit bezüglich Ihrer Unterlagen und Daten zu. Eventuelle Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt. Gern stehen wir Ihnen auch vorab telefonisch unter der u.g. Telefonnummer zur Verfügung.*